

## Mit Partnerprogramm auf der CeBIT

22.02.2008, 12:25 | IT, New Media & Software

Pressemitteilung von: *Lampertz GmbH&Co. KG*  
Presseagentur: *Riba:BusinessTalk GmbH*

---



Lampertz wirbt im Channel für Physikalische IT-Sicherheit

Mit einem zweistufigen Programm wirbt Lampertz auf der CeBIT 2008 um die Security Spezialisten im deutschen IT-Fachhandel. Der weltweit agierende Hersteller von kompletten Rechenzentren und IT-Sicherheitslösungen für den Mittelstand sucht qualifizierte Partner im Channel. Sie sollen die klassischen Mediensafes wie auch die innovativen modularen Lampertz Sicherheitssafes, die Brandschutz und Schranktechnik für hochwertige System- und Netzwerktechnologie und Komponenten vereinen, im aktiven Beratungsgeschäft vertreiben.

Hof, 19. Februar 2008. - Lampertz macht ihr Channel-Partnerprogramm auf der kommenden CeBIT 2008 zu einem wichtigen strategischen Thema ihres Messeauftritts. Denn der führende, weltweit tätige Hersteller für Rechenzentren und

physikalische Sicherheitslösungen in der IT sucht konsequent die langfristige Partnerschaft zu System- und Fachhandelshäusern. Auf dem Messestand B38 in Halle 2 geht es in dem eigens aufgebauten Demo-Rechenzentrum deshalb nicht nur um umfassende Lösungen und neueste Technik in Sachen IT-Sicherheit, Kühlung und Brandschutz. Es geht in Hannover auch um die vertrieblichen Konzepte für die innovativen IT-Sicherheitssafes. Security-Fachhändler, Systemhäuser und Systemintegratoren sind eingeladen, sich im expandierenden Markt modularer physikalischer IT-Sicherheit und Racksicherungssysteme gemeinsam mit dem Marktführer Lampertz zu engagieren. Zum einen können Reseller, die den Status »Premium Partner Classic« erwerben, die bewährten Lampertz Mediensafes im direkten Beratungs- und Ladengeschäft verkaufen. Zum anderen sollen lösungsorientierte Security-Spezialisten künftig als »Premium Partner Business« die Lampertz Sicherheitssafes mit den Produkten "Lampertz Modulsafe LMS 9.3" und "Lampertz Basicsafe LBS 9.1" im komplexen Projektgeschäft vertreiben können. Die modulare Baureihe LMS im 19"-Format adressiert vor allem mittelständische Unternehmen und kombiniert Schranktechnik für Server-, Storage- und Netzwerktechnologie mit Brand-, Wasser- und Einbruchschutz.

#### Differenzierung bei hohen Margen

Der Komplettanbieter für modulare physikalische IT-Sicherheitslösungen baut über den spezialisierten IT-Fachhandel seinen indirekten Vertriebskanal weiter aus. Das zweistufige Partnerprogramm für »Business Security« wurde dem Handel im Herbst 2007 vorgestellt und steht nun auch zur CeBIT im Mittelpunkt der größten IT-Fachmesse. Hohe Margen im Vergleich zu "normalen" IT-Systemen und willkommenes Zusatzgeschäft bei Komponenten sind ein attraktiver Anreiz für Handelspartner, sich als regional ausgewiesene »Premium Partner« zu engagieren. Denn das innovative Portfolio der brandsicheren Medien- und modularen Sicherheitssafes verheißt Differenzierung und Diversifizierung des eigenen Angebots und versprechen durchaus willkommene Profite im exklusiven Wachstumssegment physikalischer IT-Sicherheit. "Wir arbeiten seit der vergangenen Systems intensiv daran, in allen Regionen Deutschlands qualifizierte Fachhändler im IT-Security-Umfeld zu gewinnen", erläutert Ralph Wölpert, Leiter Channel-Marketing bei Lampertz, die aktuelle Initiative seines Hauses. "Wir laden interessierte Systemhäuser und Fachhändler herzlich ein, uns auf der CeBIT zu besuchen und sich über unser Partnerprogramm und seine greifbaren Mehrwerte zu informieren. Das Marktpotenzial ist sehr groß. Denn immer noch haben sehr wenige Unternehmen angemessene Lösungen für die physikalische Sicherheit ihrer IT-Systeme im Einsatz. Darin liegen ausgezeichnete Chancen für den lösungsorientierten Fachhandel mit Fokussierung auf den Bereich IT-Sicherheit. An der Seite des Marktführers und mit dem starken Firmen-Verbund von "Rittal together" mit Rittal und Litcos im Rücken eröffnen sich für den Channel neue lukrative Geschäftsfelder im Business Security Management."

#### Portrait

##### Lampertz

Die Lampertz GmbH & Co. KG mit Sitz in Rheinland-Pfalz ist als Unternehmen der internationalen Friedhelm Loh Group europaweit richtungsweisend im Bereich der physikalischen Daten- und Systemsicherung und einer der führenden Anbieter von technisierten Einrichtungssystemen. Gegründet 1932 in Berlin, beschäftigt der IT-Sicherheitsspezialist heute weit über 300 Mitarbeiter und ist im Verbund von Rittal together rund um den Globus vertreten. Das Produkt- und Serviceangebot von Lampertz richtet sich an Geschäfts- und IT-Verantwortliche aus den Bereichen Industrie, Banken und Sparkassen, Investment, Versicherungen, Behörden, Verbände, Handel, Telekommunikation, EDV-Dienstleister, Provider, Presse, Gesundheitswesen und Energiewirtschaft.

Unter der Bezeichnung „Rittal together – Complete IT Competence“ bietet der Leistungsverbund von Rittal (modulare, skalierbare und ganzheitliche IT-Infrastrukturen) mit Lampertz (Physikalische IT-Sicherheit und IT-Solutions) und Litcos (Consulting- und Planungspartner für effiziente Rechenzentrumsstrukturen sowie ganzheitliches Business Continuity Management) ein abgestimmtes Spektrum an Produkten, Lösungen und Dienstleistungen für effiziente,

sichere und ökologische Data Center. Zu dem Unternehmensverbund gehört schließlich Eplan (Europas Nr. 1 bei Softwarelösungen für den Maschinen- und Anlagenbau sowie die Industrie).

---

News-ID: 190859 • Views: 1401 (Stand: 12.06.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/190859/Mit-Partnerprogramm-auf-der-CeBIT.html>