

Die Riester-Renten-Falle

09.05.2007, 14:12 | Handel, Wirtschaft, Finanzen, Banken & Versicherungen

Pressemitteilung von: *beratung123 Ltd&Co.kG*

Die in allen Medien propagierten Vorteile der Riester Rente - hohe Förderung durch den Staat, steuerliche Vorteile usw. entpuppen sich bei genauerer Betrachtung als teuer eingekaufte Nachteile.

Die Nachteile von Riester auf einen Blick:

1. unzureichende Rendite (Im Bezug auf die garantierte Rente)
2. zu 100 % steuerpflichtig in der Auszahlungsphase (ab 2040)
3. nur Verrentung (Kein Kapital Wahlrecht)
4. keine Auszahlung vor dem 60. Lebensjahr
5. keine Hinterbliebenenversorgung (Ausnahme Ehegatte)
6. Fonds-Konstruktionen sind zukünftig von der Abgeltungssteuer betroffen
7. Durch die vorgeschriebene Mindestverzinsung eingeschränkt in der Anlage

Einzigter Vorteil: Hartz IV sicher.

Neben den in der Konstruktion liegenden oben beschriebenen Nachteilen ist der psychologische Nachteil viel größer. Dem Anleger wird suggeriert, er hätte einen entscheidenden Schritt zur Verbesserung seiner Altersvorsorge getan. Wenn man nun folgende Zahlen betrachtet sollte jedem klar werden, das Riester sicherlich nicht zu den geeigneten Mitteln der Altersvorsorge zählt.

Hier zur Verdeutlichung:

Kaufkraftverlust durch Inflation

Bei zum Beispiel 250,-- € Rente
Und einer beispielhaften Inflation von 2,5 %

In 25 Jahren sind diese 250,-- € noch 134,85 € Wert
Und in 35 Jahren nur noch 105,34 € Wert

Kaufkrafterhalt nach Inflation

Erforderliche Kaufkraft in 25 Jahren 463,69 €
Und in 35 Jahren sind das 593,30 €

Welcher durchschnittliche Riestervertrag erbringt in 25 bzw. 35 Jahren diese mtl. garantierte Rente. Wohlgermerkt wir reden hier nur über eine Rentenlücke von 250,-- €

Zur weiteren Verdeutlichung

Ein heute 40 Jähriger Arbeitnehmer mit angenommen 1800,00 € Brutto
Lohnsteuerklasse 3, ein Kind, Berufseinstieg mit 18 Jahren, hat ein Nettoeinkommen von 1419,57 €
Die errechnete Rentenlücke beträgt heute schon 776,99 € (keine private Altersversorgung vorhanden).

Alle Werte sind ca. Werte und durch die Software Finanzplaner erstellt.

Unser Fazit aus den gemachten Ausführungen ist, lassen Sie sich bevor Sie als Kunde einen Vertrag unterschreiben zunächst eine Ruhestandsplanung erstellen. Denn nur wenn man weiß wie groß die Lücke ist kann man geeignete Maßnahmen treffen. Rießer gehört unserer Meinung nach in den meisten Fällen nicht dazu.

Beratung123 Ltd

Birmingham, 69 Great Hampton Street, Birmingham, West Midlands B18 6EW, GB, eingetragen im Handelsregister (companies house of cardiff) von Cardiff unter Nr. 5708365, Geschäftsführerin: Elisabeth Pfau

Hauptsitz Schelmengartenstraße 35 72501 Gammertingen

Tel: 0700123583626 (12 Cent/Min) Fax 0700123583626 (12 Cent/Min)

E-Mail: service@beratung123.de Web:www.beratung123.de

Persönlich haftende Gesellschafterin: Beratung123 Ltd

Vertretungsberechtigter Geschäftsführer Elisabeth Pfau Prokura Kai-Uwe Stadler

Registergericht: Amtsgericht Sigmaringen

Registernummer: HRA 859

Erlaubnis gem.§34 C der Gewerbeordnung erteilt durch das Landratsamt Sigmaringen

Inhaltlich Verantwortlicher gemäß § 10 Absatz 3 MDStV: Beratung123 Ltd (Anschrift wie oben)

Wahrscheinlich gibt es in Deutschland über 600.000 Makler, Finanzdienstleister, Vermögensberater (oder auch solche, die es gerne wären). Wir sind sicher nicht die bekanntesten - dies gönnen wir sehr gerne anderen. Ganz sicher sind wir auch nicht unbekanntesten, aber letztendlich spielt der Bekanntheitsgrad für uns nur eine begrenzte Rolle.

Wenn Sie zu uns kommen, lernen Sie im Beratung 123 Team echte Menschen kennen. Wir verstehen unter Spaß nicht marionettenhaftes Dauergrinsen, sondern Freude an der Begegnung mit Menschen und bei der entsprechenden Gelegenheit auch mal die Zeit für ein Gespräch abseits der Versicherungs- und Finanzwelt.

Falls für Sie grauer Anzugs-Einheitslook + obligatorische Krawatte die Qualität eines Maklers ausmachen, besuchen Sie bitte nie unser Büro.

Immer erwarten dürfen Sie fachliche Kompetenz und persönliche Hilfe bei Ihren Problemen.

Neben sehr guter Beratung und Top-Produkten ist uns der persönliche Kontakt zu unseren Mandanten sehr wichtig. Trotz der sinnvollen und notwendigen Nutzung von Medien wie Internet, E-Mail oder Fax ,ist der individuelle und persönliche Kontakt durch nichts zu ersetzen.

Spaß soll es Ihnen machen, mit uns der Beratung123, zusammenzuarbeiten und Spaß muss es auch uns machen. Wir leisten uns gerne den Luxus nicht an den allgemein üblichen Negativbetrachtungen teilzunehmen , sondern über Spaßmaximierung und Lösungen nachzudenken. Wir möchten den offenen Austausch mit Ihnen, einen kreativen Dialog und einem persönlichen Händedruck . Wir möchten mit Ihnen zusammen wachsen - menschlich und kaufmännisch!

Uns interessiert erst der Mensch und dann der Umsatz.

Portrait

Wir werden unter Aufrechterhaltung des speziellen Beratung123-Feelings langsam weiter wachsen. Hier definieren wir Wachstum aber nicht primär über den Umsatz. Spätestens dann, wenn Sie mit uns ein Stück ihrer finanziellen Lebensplanung mit uns gemeinsam gegangen sind ,werden Sie erkennen was wir unter diesem Feeling verstehen.

News-ID: 134280 • Views: 1878 (Stand: 15.06.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/134280/Die-Rieste-Renten-Falle.html>