

Perspectix gewinnt Vertriebspartner ConmatiX

09.02.2007, 11:58 | IT, New Media & Software

Pressemitteilung von: *Perspectix AG*

Presseagentur: *Hightech Marketing*

Im Rahmen einer neuen Vertriebsvereinbarung nimmt die ConmatiX Engineering Solutions GmbH ab sofort den Produktkonfigurator P'X5 von der Perspectix AG, Zürich/Kempten in ihr Vertriebs- und Dienstleistungsportfolio auf. Mit dieser Vereinbarung gewinnt Perspectix einen leistungsfähigen Partner mit Schwerpunkt im norddeutschen Raum. ConmatiX baut als zertifizierter Vertriebs- und Dienstleistungspartner von UGS sein prozessorientiertes Lösungsspektrum weiter aus.

Rund um die Standorte Hamburg, Bielefeld und Köln bietet ConmatiX Beratung, Implementierung und Support für das 3D CAD/CAMCAE-System NX und die PDM-Lösung Teamcenter an. Langjährige Erfahrung mit industriellen Prozessen und zahlreiche renommierte Kunden in der Industrie gehören zu den Erfolgen. „Durch die Zusammenarbeit mit Perspectix erweitern wir unser prozessorientiertes Lösungsspektrum in Richtung Vertrieb und Marketing“, sagt Thorsten Timm, Geschäftsführer von ConmatiX. „Unsere Kunden gewinnen so die Möglichkeit, ihre Prozesskette durchgängig, effizient und verlustfrei bis in diffizile Vertriebsprozesse zu überführen.“ Die Software-Suite P'X5 von Perspectix unterstützt das Datenformat JTTM von UGS und kommuniziert mit dem PDM-System Teamcenter über PLM-XML. „Durch unsere Zusammenarbeit mit UGS bieten wir allen Kunden von ConmatiX Engineering eine besonders hohe Integrationsfähigkeit und senken gleichzeitig den Implementierungsaufwand für unseren Produktkonfigurator“, sagt Dr. Philipp Ackermann, Head of Solutions & Partnering bei Perspectix. Das Unternehmen ist Foundation Partner von UGS und Mitglied der JTopen-Initiative.

Die mit Wissen angereicherten JT-Daten bilden ein Verbindungsglied zwischen den Informationen der Produktentwicklung und der Produktkonfiguration. P'X5 wird damit zum PLM-integrierten Vertriebswerkzeug, das die Konfiguration kundenindividueller Produkte erheblich erleichtert: Das Produktwissen in JT-Objekten wird in den Prozessen des technischen Vertriebs automatisch berücksichtigt.

Der flexible und leistungsstarke P'X5 Konfigurator arbeitet sowohl top-down mit 150-Prozent-Stücklisten als auch bottom-up mit modularen Bausystemen. Er eignet sich daher bestens für die wissensbasierte Konstruktion modularer Produktsysteme, von Komponenten über Maschinen bis zu komplexen Anlagen und erstreckt sich auf Mechanik, Verkabelung, Verrohrung, Software und Dienstleistungen.

ConmatiX Engineering Solutions GmbH
Thorsten Timm
Flughafenstraße. 52a
22335 Hamburg
Fon: +49 40 / 53 299 200
Fax: +49 40 / 53 299 100
Internet: www.conmtix.de

Perspectix AG
Hardturmstraße 253, CH 8005 Zürich
Telefon: +41 44 445 95 95
Telefax: +41 44 445 95 96
Perspectix Deutschland
Heisinger Straße 12, D 87437 Kempten
Telefon: +49 831 575 85 85
Telefax: +49 831 575 85 89
E-mail: info@perspectix.com

Internet: www.perspectix.com

Portrait

Über Perspectix

Die Perspectix AG mit Offices in der Schweiz und Deutschland hat sich seit der Gründung 1996 kontinuierlich zum technologisch führenden Lösungsanbieter für den Vertrieb und die technische Projektierung variantenreicher Produkte in technischen Industrien entwickelt. Nutzer von P'X5 Visual Product Selling™ profitieren von Erfahrungen aus komplementären Anwenderbranchen: Maschinenbau, Anlagenbau, Elektrotechnik, Einrichtungs-, Lager- und Logistiksysteme. Mit der Verbindung von Vertrieboptimierung und Product Lifecycle Management in einer zukunftsweisenden Technologie ist Perspectix heute strategischer Lieferant namhafter Hersteller und Partner führender IT-Häuser.

News-ID: 119537 • Views: 2702 (Stand: 19.10.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/119537/Perspectix-gewinnt-Vertriebspartner-ConmatiX.html>