

SYSTEMS-Neuheit: Vertriebsprozesse mit eEvolution optimieren

27.09.2006, 13:55 | IT, New Media & Software

Pressemitteilung von: *nGroup*



Die nGroup präsentiert zahlreiche Neuheiten auf der SYSTEMS

eEvolution integriert Microsoft CRM in seine Unternehmenssoftware

Hildesheim, 28.09.2006. Das Softwarehaus nGroup präsentiert auf der diesjährigen SYSTEMS die tiefe Integration der betriebswirtschaftlichen Komplettlösung eEvolution mit der Kundenmanagementlösung Microsoft CRM. Alle kundenrelevanten Daten werden, durch die Verwendung der .NET Plattform, bidirektional repliziert und stehen dem Vertrieb beim Kundenbesuch - auch ohne Internetverbindung – jederzeit zur Verfügung. eEvolution Mobile Sales ergänzt die Produktpalette um eine mobile Vertriebslösung. Diese ermöglicht unter anderem die Aufnahme von Bestellungen ohne Verbindung zum Firmennetz bei gleichzeitigem Zugriff auf Kundendaten. Die nGroup und ihre ausstellenden Partner finden Sie in Halle A1, Stand 212.

Die Verwendung von Standardschnittstellen unter .NET verspricht eEvolution Kunden eine tiefgehende Integration von Kundenmanagement und der betriebswirtschaftlichen Lösung. Beide Systeme sind so eng miteinander gekoppelt, dass individuelle Schnittstellen entfallen und ein prozessübergreifendes Gesamtsystem genutzt werden kann. Der Aufruf von Microsoft CRM direkt aus eEvolution ist genauso möglich, wie die Nutzung der Kundenmanagementlösung über Microsoft Outlook oder über das Internet. Dadurch ergeben sich vielfältige Einsatzszenarien, die Vertriebsprozesse optimieren und beschleunigen können.

„Auf der SYSTEMS präsentieren wir unsere Lösungen zur Prozessoptimierung im Vertrieb. Gemeinsam mit unseren Partnern bieten wir eine Vielzahl innovativer Lösungen mit einem attraktiven Kosten-Nutzen-Verhältnis und hoher Anwenderakzeptanz. Sie sind herzlich eingeladen, sich davon persönlich zu überzeugen.“ resümiert Diana Kurz, Leiterin Marketing der nGroup.

Pressekontakt:

nGroup GmbH & Co. KG

Frau Diana Kurz
Leiterin Marketing
Bavenstedter Str. 50
31135 Hildesheim

Telefon 05121 - 280672
Telefax 05121 - 7486100

E-Mail presse@ngroup.info
<http://www.ngroup.info>

Über die nGroup:

Die nGroup gehört als Zusammenschluss von mehr als 30 Unternehmen zu den führenden deutschen Softwareherstellern für betriebswirtschaftliche Lösungen. Mehr als 1000 mittelständische Unternehmen in Deutschland, Österreich, Frankreich und der Schweiz setzen die Lösungen erfolgreich ein.

Das fest verbundene und etablierte Partnernetzwerk gewährleistet qualitativ hochwertige Serviceleistungen vor Ort. Die erfahrene Entwicklermannschaft der nGroup sorgt für die kontinuierliche und zukunftsorientierte Weiterentwicklung des Produktes und die Anpassung an neue Technologien.

Über eEvolution ERP:

Portrait

Hervorgegangen ist eEvolution aus der seit 17 Jahren am Markt etablierten deutschen Software Microsoft Business Solutions Apertum. Mehr als 1000 Installationen bei mittelständischen Unternehmen bilden einen Erfahrungspool, der für sinnvolle und substanzielle Business-Lösungen bürgt.

News-ID: 101743 • Views: 119 (Stand: 31.08.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/101743/SYSTEMS-Neuheit-Vertriebsprozesse-mit-eEvolution-optimieren.html>